

อาจารย์ กมลภัทร บุญคำ

อาจารย์ กมลภัทร บุญคำ
(อ. หนึ่ง – วิทยากรนักคิด)

(Management Trainer, Consultant and Coach)



แนวทางการบรรยาย

- ขวนควยขวนคิด มุ่งเน้นการนำไปใช้ได้จริง ไม่อิงสูตรสำเร็จ หนังสือดี
- เนื้อหา 40 เปอร์เซ็นต์ สร้างแรงจูงใจ 40 เปอร์เซ็นต์ และคิด/ลงมือทำ Workshop 20 เปอร์เซ็นต์ในทุกๆ หัวข้อการบรรยาย
- เน้นการคิดเชิงระบบ Win-Win-Win แก้ปัญหาการบริหารทั้งระบบ (Holistic)
- กระตุ้นสร้างแรงจูงใจ จากการสร้างความเข้าใจในตัวคน ในความเป็นปกติธรรมชาติของสังคม ชีวิต และการทำงาน
- เน้นการใช้เครื่องมือได้หลากหลาย คิดได้หลากหลาย แนวทาง ให้คนเรียนหยิบจับเครื่องมือมาใช้ได้หลากหลายสอดคล้องกับสถานการณ์และความเป็นจริง
- ครอบคลุมสถานการณ์องค์กร สังคม ประเทศ และโลก ทั้งในเชิงมหภาค สายโซ่อุปทาน เทคโนโลยี และ Disruption factors

หัวข้อการบรรยายเชี่ยวชาญพิเศษ

- การตลาด Social Media Marketing
- การบริหารองค์กรเชิงกลยุทธ์ผ่าน Digital Technology and Network (Create and Operate Corporate Digital Hub)
- การเปิดปิดการขาย, การบริหารงานขาย, การมอบหมายงานและควบคุมงานขาย, การวิเคราะห์การขาย, ทักษะการขาย
- การบริหารลูกหนี้ และทวงหนี้ (กลยุทธ์ กระบวนการ การดำเนินการ และกฎหมาย)
- การเจรจาต่อรอง
- การคิดเชิงวิเคราะห์
- การคิดเชิงระบบ
- การคิดเชิงกลยุทธ์
- KM – การจัดการความรู้
- การบริหารโครงการ
- การบริหารแบบมุ่งผลสัมฤทธิ์
- การบริหารเชิงกลยุทธ์
- การบริหารการเปลี่ยนแปลง
- การบริหารความเสี่ยง
- การบริหารจัดการ outsource
- การวิเคราะห์และวางแผนรับมือการเปลี่ยนแปลงสภาพการแข่งขัน และการเปลี่ยนแปลงพลิกผัน
- พัฒนาความคิดบวก (แบบใช้การได้จริง)
- การบริหารความสุข และปลดพันธนาการความคิด (ทุกข)
- การพัฒนาคุณภาพการทำงาน TPM , QCC , QC tools , Kaizen , Horenso , 5ส
- Mind map



การศึกษา

ปริญญาตรี พาณิชยศาสตร์บัณฑิต (การตลาด) มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์
ปริญญาโท บริหารธุรกิจมหาบัณฑิต (MBA) มหาวิทยาลัยอัสสัมชัญบริหารธุรกิจ (ABAC)

ประวัติการทำงานด้านการบริหาร

- 2557 ที่ปรึกษาการพัฒนาเครือข่ายธุรกิจ และการเพิ่มยอดขายโครงการ Thaitrade.com Center กรมส่งเสริมการค้าระหว่างประเทศ
- 2556 ที่ปรึกษางานกลยุทธ์ การค้าและการประกอบการโครงการ Thaitrade.com กรมส่งเสริมการค้าระหว่างประเทศ
- 2552 ผู้จัดการทั่วไปบริษัท สปีดี แพ็คเกจ เอ็กซ์เพรส จำกัด
- 2548-2550 ผู้จัดการผลิตภัณฑ์อินเทอร์เน็ต บริษัท แอดวานซ์ ดาต้าเน็ตเวิร์คคอมมูนิเคชั่นส์ จำกัด
- 2543 ผู้จัดการโครงการส่วนงานเทคโนโลยีไร้สายและเทคโนโลยีสารสนเทศ บริษัทสยามทูยู จำกัด (มหาชน)
- 2542 เจ้าหน้าที่บริหารผลิตภัณฑ์และการขาย บริษัท ฟุจิตซี ชีสเด็มบิสซิเนส (ไทยแลนด์) จำกัด
- 2541 เจ้าหน้าที่การตลาดและการขายผลิตภัณฑ์บริษัท เคเอสซี อินเทอร์เน็ต จำกัด

ตัวอย่างประวัติการทำงานด้านวิชาการ

- 2560 วิทยากร "การสร้างความคิดบวก สำหรับทีมงานขาย" บริษัท Aira & Aiful จำกัด
- 2560 วิทยากร เส้นทางสู่ฝ่ายบริหารลูกหนี้มืออาชีพ บริษัท Grolier International, Inc.
- 2560 วิทยากร "การบริหารความสุขสำหรับคนทำงานและบุคคลทั่วไป"
- 2560 ทำการคำออนไลน์ด้วย Social Media อย่างไรให้ได้ผล มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคล สุวรรณภูมิ
- 2559 การตลาดผ่านสื่อโซเชียล Social media marketing สำนักงานบริหารและพัฒนาองค์ความรู้ (องค์การมหาชน)
- 2559 SME ก้าวหน้ากับนักบัญชีมืออาชีพ – การบริหารบัญชีและความเสี่ยงสำหรับผู้ประกอบการ มหาวิทยาลัยนอร์ทแธมป์ตัน
- 2559 วิทยากร ทำงานเป็นทีมนั้นง่ายนิดเดียว เทศบาลนครนนทบุรี
- 2559 วิทยากร เตรียมความพร้อมสู่ AEC บริษัท ยันมาร์ เอส.พี จำกัด
- 2559 วิทยากร การตลาดพลิกผันในยุคดิจิทัล และ Social Media บริษัท LG Electronics จำกัด
- 2558 วิทยากร การเตรียมความพร้อมเพื่อรับมือ AEC บริษัท Mitsubishi Heavy Industries จำกัด
- 2558 วิทยากร การคิดเชิงระบบ (Systems Thinking) บริษัท โอลิซิส (ประเทศไทย) จำกัด
- 2558 วิทยากร 5ส บริษัท สยามนิสทรานส์ จำกัด
- 2558 วิทยากร การจัดการ Social Media เพื่อเตรียมรับมือและเพื่อตอบสนองภาวะวิกฤติ
- 2558 วิทยากรบริหารการเปลี่ยนแปลงอย่างท้าทาย บริษัท CAT Telecom จำกัด
- 2558 วิทยากรโครงการพัฒนาผู้นำ สถาบันพัฒนาผู้นำคนตาบอดแห่งประเทศไทย
- 2558 วิทยากรการวางแผนและบริหารงบประมาณ - วิธีการวางแผน, บริหารและควบคุมที่ดีที่สุด
- 2558 วิทยากร Visual Control การบริหารและควบคุมการทำงานในโรงงานด้วยการมองเห็น
- 2558 วิทยากร Horenso บริหารการทำงานและพัฒนาคุณภาพงานแบบญี่ปุ่นด้วยการรายงาน, ติดต่อและปรึกษา
- 2558 วิทยากรการบริหารลูกหนี้และทวงหนี้ การเคหะแห่งชาติ
- 2557 วิทยากรการทำการค้าผ่านธุรกิจออนไลน์ กรมส่งเสริมอุตสาหกรรม
- 2557 วิทยากร การบริหารความเสี่ยง ให้กับคณาจารย์คณะบริหารธุรกิจ มหาวิทยาลัยศรีนครินทรวิโรฒ
- 2556 ที่ปรึกษาการวางระบบบริหารงานบุคคล กระบวนการปฏิบัติงานและการบัญชีการเงิน
- 2556 วิทยากรการเจรจาต่อรอง กรมทรัพยากรธรรมชาติและสิ่งแวดล้อม
- 2556 วิทยากรการตลาดในยุค AEC บริษัทไปรษณีย์ไทย จำกัด
- 2555 ที่ปรึกษาผู้ประกอบการ และเจ้าของกิจการขนาดเล็ก (SME)
- 2555 ที่ปรึกษาการนำไอทีมาใช้เพิ่มผลิตภาพในองค์กร
- 2555 วิทยากร "การนำเสนอองาน การสื่อสาร และการประชุมอย่างมีประสิทธิภาพและมีประสิทธิผล" สาธารณสุขจังหวัดลพบุรี
- 2555 วิทยากร "การบริหารแบบบูรณาการ และการพัฒนาตามแนวทาง PMQA" ของภาคราชการ
- 2555 วิทยากร การทำงานเป็นทีม กรมโรงงานอุตสาหกรรม
- 2555 วิทยากร "Systems Thinking การแก้ปัญหาและการตัดสินใจด้วยการคิดเชิงระบบ" กรมโรงงานอุตสาหกรรม
- 2554 วิทยากร "Kaizen" (Workshop and Concise Training)
- 2554 วิทยากร "การวิเคราะห์ปัญหาและการตัดสินใจ"
- 2554 วิทยากร "การบริหารแบบมุ่งผลสัมฤทธิ์" สำนักงานเลขาธิการสภาผู้แทนราษฎร
- 2554 วิทยากร "การตลาดสุดขั้ว Extreme Marketing"
- 2554 วิทยากร "การพัฒนาทักษะการขาย, การบริหารทีมขาย, การบริหารงานขายและการตลาดเพื่อนักขาย"
- 2553 วิทยากร การพัฒนา AQ และ EQ เพื่อเพิ่มศักยภาพของพนักงาน
- 2553 วิทยากร "การพัฒนาจิตใจสำนึกและพลังบวกในตัวเอง"
- 2552 วิทยากร "การพัฒนาตนเองเพื่อการทำงานที่ดีและมีความสุข"
- 2544 ที่ปรึกษาและวิทยากรด้านการเพิ่มผลผลิตด้วยเทคโนโลยีสารสนเทศ โครงการ พีไอ คลับ (PI club)
- 2540 ถึง 2558- คอลัมน์นิสต์, นักเขียน, นักแปลและที่ปรึกษานิตยสารในเครือ เออาร์พับลิชชิ่ง จำกัด



อาจารย์ กมลภัทร บุญคำ

หัวข้อการอบรม โดซ์ และให้คำปรึกษาทั้งหมดโดยสังเขป

การบริหาร พัฒนาสมรรถนะการทำงานและพัฒนาคุณภาพองค์กร

- ⇒ การแก้ไขความขัดแย้งและพัฒนาการทำงานเป็นทีม
- ⇒ ทักษะหัวหน้างาน การมอบหมายและติดตามงาน
- ⇒ การทำงานเป็นทีมนั้นง่ายนิดเดียว
- ⇒ KAIZEN การพัฒนาไม่หยุดยั้ง เพิ่มพลังธุรกิจ
- ⇒ Horenso บริหารการทำงานและพัฒนาคุณภาพงานแบบญี่ปุ่นด้วยการรายงาน, ติดต่อและปรึกษา
- ⇒ 5 ส. กกับการเพิ่มผลผลิต
- ⇒ TPM , QCC , QC tools
- ⇒ Visual Control สัมมนาเชิงปฏิบัติการเพื่อการควบคุมด้วยการมองเห็นในโรงงาน
- ⇒ เทคนิคการลดต้นทุนและความสูญเปล่าในการทำงาน
- ⇒ การวิเคราะห์ผลกระทบทางธุรกิจและการประเมินความเสี่ยง
- ⇒ Risk Management Strategy กลยุทธ์การบริหารความเสี่ยง
- ⇒ Professional Presentation Technique การนำเสนอผลงานอย่างมืออาชีพ
- ⇒ Effective and Efficient Meeting การประชุมที่มีประสิทธิผลและประสิทธิภาพ
- ⇒ การทำงานแบบมุ่งผลสัมฤทธิ์
- ⇒ การบริหารลูกหนี้เชิงกลยุทธ์และเทคนิคการทวงหนี้
- ⇒ Systems thinking การแก้ปัญหา และการตัดสินใจด้วยการคิดเชิงระบบ
- ⇒ การคิดและบริหารเชิงกลยุทธ์
- ⇒ ประสานความคิด เพิ่มพลังสร้างสรรค์ด้วย Mind map
- ⇒ KM – การจัดการความรู้
- ⇒ การบริหารแบบบูรณาการ
- ⇒ การวางแผนและบริหารงบประมาณ , การวางแผนและบริหารโครงการ
- ⇒ การบริหารต้นทุน

การสร้างแรงจูงใจและการคิดบวก

- ⇒ Subconscious mind and Positive thinking พัฒนาดนเองด้วยจิตใต้สำนึกและคิดบวก
- ⇒ พัฒนาศักยภาพบุคคลและองค์กรด้วย AQ และ EQ
- ⇒ HPO Power to work พลังองค์กรสมรรถนะสูง
- ⇒ Leadership and Positive Thinking ความเป็นผู้นำและการคิดบวก
- ⇒ การรับมือกับปัญหาเรื่องคน (ทำอย่างไรกับคนที่คุณเหลือทน)

การตลาดและการขาย

- ⇒ สร้างทัศนคติ เรียนรู้ชีวิต พัฒนาทักษะนักขายใหม่สู่ความสำเร็จ
- ⇒ Refreshing Salesforce ปลุกชีวิตนักขาย ทบทวนแนวทาง ปรับกลยุทธ์สู่เป้าหมายที่ดีกว่าเดิม
- ⇒ ขายอย่างมีแผนด้วยการขายเชิงวิเคราะห์
- ⇒ การตลาดเชิงกิจกรรม Event marketing
- ⇒ CRM กลยุทธ์ ระบบ การบริหารและการปฏิบัติการ
- ⇒ "Extreme Marketing การตลาดสุดขั้ว" (การตลาดที่มีประสิทธิผลที่สุด)
- ⇒ New Media Marketing การตลาดสื่อยุคใหม่ (Web, e-mail, Mobile, etc.)
- ⇒ Social Media Marketing การตลาดสื่อโซเชียล
- ⇒ บริหารทีมขายอย่างมืออาชีพ
- ⇒ ขายเชิงวิเคราะห์ –การขายด้วยข้อมูลและการวางแผน
- ⇒ พัฒนาทักษะการขาย-เส้นทางสู่สุดยอดนักขาย
- ⇒ B2B Marketing การตลาดธุรกิจสู่ธุรกิจ
- ⇒ Branding Strategy กลยุทธ์แบรนด์และการสื่อสารแบรนด์
- ⇒ Negotiation Workshop อบรมเชิงปฏิบัติการการต่อรอง
- ⇒ การเพิ่มยอดขายและกำไรให้ธุรกิจค้าปลีก
- ⇒ เปิดและปิดการขายด้วยจิตวิทยา

etc.



ตัวอย่างรายชื่อลูกค้าที่เคยทำการอบรม

<ul style="list-style-type: none"> ➢ บริษัท สีสากล จำกัด ➢ บริษัท บ้านบึงเวชกิจ จำกัด (ศูนย์แพทย์พัฒนา) ➢ บริษัท ลิมเจริญลาเลียง จำกัด ➢ บริษัท สิบาคีโมโตะ (ไทยแลนด์) จำกัด ➢ บริษัท แก้วกรุงไทย จำกัด ➢ บริษัท สยามอินดัสเตรียล คอร์ปอเรชั่น จำกัด ➢ บริษัท ดอยคำผลิตภัณฑ์อาหาร จำกัด ➢ บริษัท แอบบรา ➢ บริษัท เจเอส ม้านี่ กำแพงเพชร พิโกพลัส จำกัด และบริษัทในเครือ ➢ บริษัท แอดไวซ์ ไอที อินฟินิท จำกัด ➢ บริษัท ลีไฟเบอร์บอร์ด จำกัด ➢ บริษัท อมตะสปริง คันทริคส์ จำกัด ➢ บริษัท อินเดอร์แปซิฟิก เปเปอร์ จำกัด ➢ บริษัท สยามฟูด เซอร์วิส จำกัด ➢ Benteler Distribution (Thailand) Co.,Ltd. ➢ Hitachi Consumer Industry Co.,Ltd. ➢ ปตท – Business services Alliance ➢ NBD Healthcare Co.,Ltd. ➢ บริษัท ดีเอสซี ซินติเคท จำกัด ➢ Mitsubishi Heavy Industries Co.,Ltd. ➢ LG Electronics (Thailand) Co.,Ltd. ➢ CAT Telecom ➢ บริษัท ไปรษณีย์ไทย จำกัด ➢ MK Restaurant ➢ AEON ธนสินทรัพย์ ➢ บริษัท ยูเนียนไฟโอเนียร์ จำกัด ➢ บริษัท Uni-Lever จำกัด ➢ Honda Automobile Co.,Ltd. ➢ โรงพยาบาลเปาโล สมุทรปราการ ➢ บริษัท สิงห์ เบเวอเรจ จำกัด ➢ บริษัท นิปปอน เอ็กซ์เพรส จำกัด ➢ บริษัท IRPC จำกัด ➢ บริษัท ไทยซิมมีท คอมโพเนนท์ จำกัด ➢ บริษัท แปซิฟิกห้องเย็น จำกัด ➢ บริษัท ไทยโพลีคาร์บอเนต จำกัด ➢ บริษัท แซนด์แอนด์ชอยล์ จำกัด ➢ Abpon Co.,Ltd. ➢ 4Life Co.,Ltd. ➢ Gencon Co.,Ltd. ➢ Aditya Birla Co.,Ltd. ➢ Alpa Co.,Ltd. ➢ Apex Circuit Co.,Ltd. ➢ HV Filla Co.,Ltd. ➢ Asia Infrastructure Management Co.,Ltd. ➢ บริษัท ไทยบรรจุภัณฑ์ จำกัด ➢ บริษัท ไทยจวัน จำกัด ➢ บริษัท บางกอกวัสดุภัณฑ์ จำกัด ➢ บริษัท Wilson Art จำกัด ➢ บริษัท บางกอก เทอร์มินอล จำกัด ➢ บริษัท ขนส่งน้ำมันทางท่อ จำกัด 	<ul style="list-style-type: none"> ➢ บริษัท ปตท จำกัด (มหาชน) ➢ บริษัท ไดวา เซโกะ (ไทยแลนด์) ➢ บริษัท พรอมภัณฑ์บรรจุภัณฑ์ จำกัด ➢ บริษัท ลลิตา พีพีโอ จำกัด ➢ บริษัท บลิสเทล ซีพพลาย จำกัด ➢ บริษัท ปูนซีเมนต์ไทย (แก่งคอย) จำกัด ➢ บริษัท ธนศิริ ดีเซล จำกัด ➢ บริษัท ห้างกระจงตั้งน้ำ จำกัด ➢ Aira & Aiful Co.,Ltd, ➢ Grolier International, Inc. ➢ Hafele (Thailand) Co.,Ltd. ➢ บริษัท เท็กซ์โฟกัส จำกัด ➢ ปปช. - สถาบันการป้องกันและปราบปรามการทุจริตแห่งชาติ ➢ สถาบันพัฒนาผู้นำคนตาบอด ➢ การเคหะแห่งชาติ ➢ มูลนิธิ PSI ประเทศไทย ➢ หอการค้าจังหวัดอุบลราชธานี ➢ สมาคมนักธุรกิจรุ่นใหม่ไทย-จีน ➢ สำนักงานเลขาธิการสภาผู้แทนราษฎร ➢ กรมส่งเสริมอุตสาหกรรม ➢ กรมส่งเสริมการค้าระหว่างประเทศ ➢ กระทรวงพัฒนาสังคมฯ ➢ กรมบัญชีกลาง ➢ กรมทรัพยากร ➢ กรมการค้าภายใน ➢ กรมโรงงาน ➢ ศาลแพ่งกรุงเทพใต้ ➢ สำนักงานสาธารณสุข ลพบุรี ➢ สำนักงานสาธารณสุข เขต 4 สมุทรสาคร ➢ เทศบาลนครนนทบุรี ➢ มหาวิทยาลัยราชภัฏสวนสุนันทา ➢ มหาวิทยาลัยราชภัฏนครศรีธรรมราช ➢ มหาวิทยาลัยศรีปทุม ➢ มหาวิทยาลัยราชภัฏจลอมบึง ราชบุรี ➢ มหาวิทยาลัยกรุงเทพ ➢ มหาวิทยาลัยรังสิต ➢ วิทยาลัยเทคโนโลยีและการเกษตรลพบุรี ➢ มหาวิทยาลัยนอร์ทแอดมิดัล ➢ มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลสุวรรณภูมิ ➢ คณะบริหารธุรกิจ มหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลธัญบุรี ➢ สำนักงานการฅาปนกิจสงเคราะห์ ของกระทรวงสาธารณสุข ➢ การไฟฟ้าส่วนภูมิภาค ➢ ท่าอากาศยานอุตตะเกา ➢ สถาบันพัฒนาอุตสาหกรรมสิ่งทอ ➢ โครงการศูนย์วิจัยและพัฒนาชา น้ำมัน และพืช น้ำมัน ➢ การไฟฟ้าส่วนภูมิภาค เขต 2 ภาคกลาง ➢ สถาบันคุณวุฒิวิชาชีพ (องค์การมหาชน) ➢ สถาบันพัฒนาบุคลากร สำนักปลัดกระทรวงยุติธรรม
--	--



Motivational Training Institute

Motiva Ltd. / Tel.02-882-7519 , 02-882-7598 Fax 02-881-3532

57 Soi Rimklongchakpra, Bangkunnong, Bangkoknoi , BKK. 10700
